****

**Dossier de candidature**

**PEPITE HESAM BOOSTER 2022-2023**

**(Dépôt du dossier avant le 1er février midi)**

**Intitulé du projet :**

**Porteur de projet :**

**Nom, prénom :**

**Mail : Téléphone :**

**Porte un projet :** Individuel Collectif

**Rôle au sein de l’équipe :**

**L’entreprise est-elle déjà créée ? :** Oui Non **N° SIRET :**

**Site web / réseaux sociaux du projet :**

**L’équipe projet :**

**Nombre de personnes dans l’équipe (en plus de vous) :**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nom, prénom** |  |  |  |  |
| **Age** |  |  |  |  |
| **Mail** |  |  |  |  |
| **Dernier établissement d’enseignement supérieur** |  |  |  |  |
| **Rôle dans l’équipe** |  |  |  |  |

**Le projet :**

Résumé (contenus ne comportant pas de données confidentielles - 4 lignes max) :

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

A quel stade d’avancement en est votre projet (4 lignes max) ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

Quelle est la valeur ajoutée de votre offre (problématique posée, originalité et avantages - 4 lignes max) ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

Quel est votre environnement concurrentiel (4 lignes max) ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

Quelles clientèles ciblez-vous (4 lignes max) ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

Quelle stratégie de protection intellectuelle envisagez-vous (3 lignes max) ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

Comment allez-vous faire connaître votre solution (4 lignes max) ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

Quelles sont les prochaines étapes de développement de votre projet à 6 mois et 1 an (4 lignes max) ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

**Aide demandée :**

Pourquoi et pour quels types de dépenses, sollicitez-vous PEPITE HESAM BOOSTER (4 lignes max) ?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

Précisez le calendrier et le montant prévisionnel (TTC) des dépenses et le prestataire (si déjà identifié) :

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….